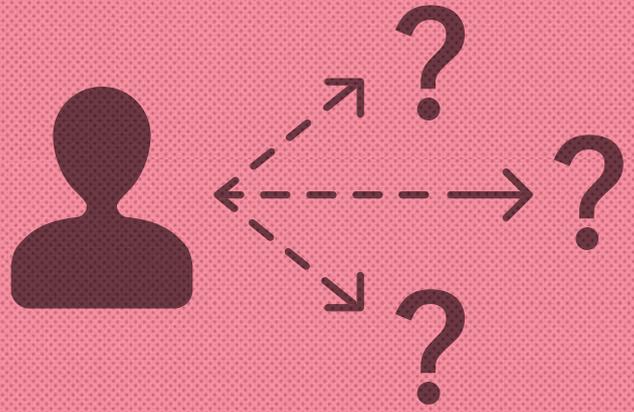


この業界が、向かう先とは？
わが社が、なすべき事とは？
なんとなくは、
考えているんだけど…

先の見えない業界動向。なんとなく予想を立てて、
対応策を練っているけど…。
「これで行こう!」という確信が欲しい…



そのお悩み、「WIS」が解決します！

まずは業界トレンドと、自社の強み・弱みを「WIS」が調査。
「敵を知り己を知れば百戦危うからず」です。

サービス

①

自社の立ち位置把握
業界トレンド
分析

2017.1.1
サービス開始(予定)

リーダー企業やチャレンジャー企業などの技術開発トレンドを分析し、業界のベンチマークを把握。WISのネットワークを活用して開発方向性や経営戦略を検討する資料に仕上げます。

20万円

サービス

②

知ること、武器に
自社製品
強み調査

2017.1.1
サービス開始(予定)

開発した技術・製品が市場優位性を有するのか、貴社の強みや技術的長所をWISのネットワークを活用して分析。顧客との取引において貴社の長所を最大限に活かします。

20万円

サービス

③

顧客吸引力アップ
自社製品
弱み分析

2017.1.1
サービス開始(予定)

開発した技術・製品が市場ニーズにミスマッチしていないか、貴社の弱みや技術的短所をWISのネットワークを活用して分析。技術・製品の改良開発のきっかけに。

20万円

サービス

④

ノウハウ流出回避
営業秘密管理
態勢チェック

2017.4.1
サービス開始(予定)

流出は死活問題。開発技術を権利化せず、ノウハウとして秘密管理している企業に対して、管理態勢やルールを専門家が査定。WISのネットワークを活用して整備強化をサポートします。

~100万円

詳しくは info@wis-ipconcier.com まで